

# VIII Jornades d'Història del Treball i Gènere

*Los mercados de trabajo.  
Como lo estudian  
economistas e historiadores*

per **Carmen Sarasúa** (Universitat Autònoma de Barcelona)



La debilidad del mercado laboral continúa siendo una asignatura pendiente de América Latina.

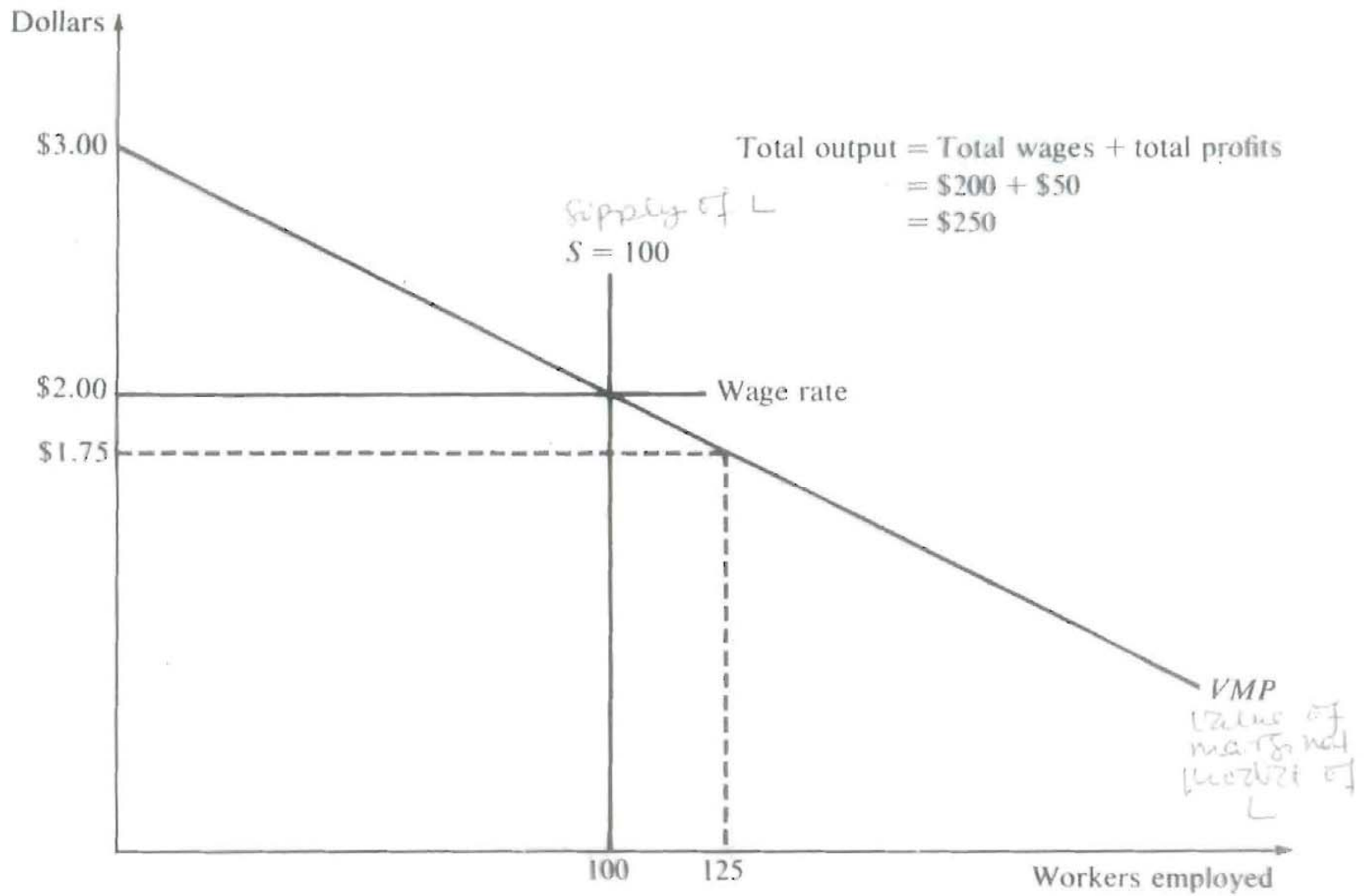


Figure 16.1  
Neoclassical Determination of the Wage Rate and Total Output

# Estudio de población

## Países más poblados

1999	2050 (previsión)
1. China	India
2. India	China
3. EE UU	EE UU
4. Indonesia	Pakistán
5. Brasil	Indonesia
6. Pakistán	Nigeria
7. Rusia	Brasil
8. Bangladesh	Bangladesh
9. Japón	Etiopía
10. Nigeria	R. D. Congo

## Países con la población más vieja (media de edad)

1999	2050 (previsión)
Italia 40,2	España 54,3
Japón 40,2	Rep. Checa 53,3
Alemania 39,7	Italia 53,2
Suecia 39,7	Grecia 52,5
Grecia 39,1	China, H. Kong 52,2
Finlandia 39,1	Rumania 52,2
Bélgica 39,0	Eslovenia 51,5
Dinamarca 38,8	Bulgaria 51,2
Croacia 38,5	Austria 50,2
Bulgaria 38,5	Portugal 50,0

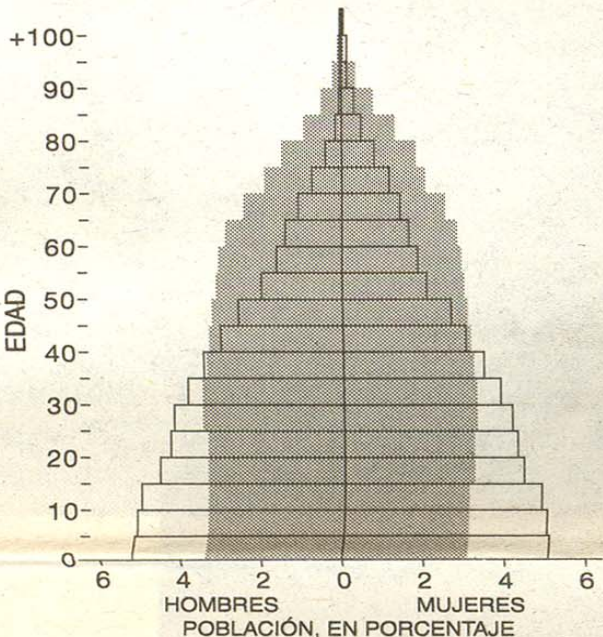
## Países con la población más joven (media de edad)

1999	2050 (previsión)
Gaza 14,4	Gaza 26,9
Uganda 15,0	Burkina Faso 27,6
Níger 15,8	Mozambique 27,7
Yemen 15,9	Somalia 27,8
R. D. Congo 15,9	Etiopía 28,1
Somalia 16,0	R. D. Congo 28,1
Zambia 16,1	Angola 28,3
Angola 16,2	Guinea-Bissau 28,3
Burkina Faso 16,2	Níger 28,3
Malawi 16,3	Congo 28,3

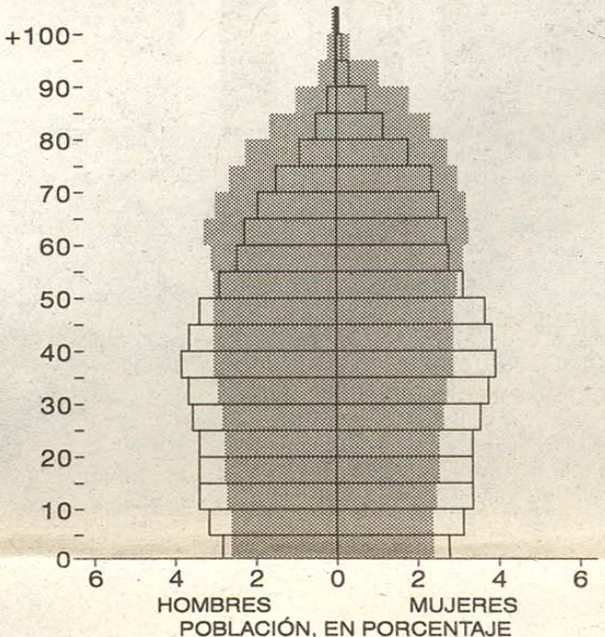
## Pirámides de población

□ 1999 ■ 2050

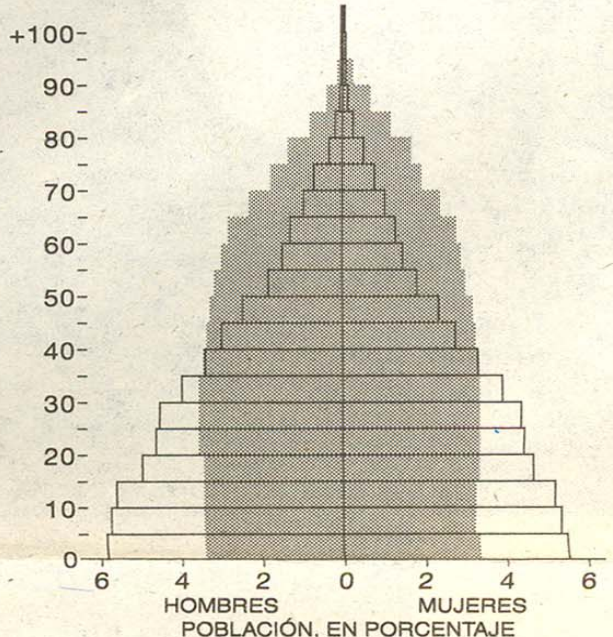
Mundo



Regiones más desarrolladas



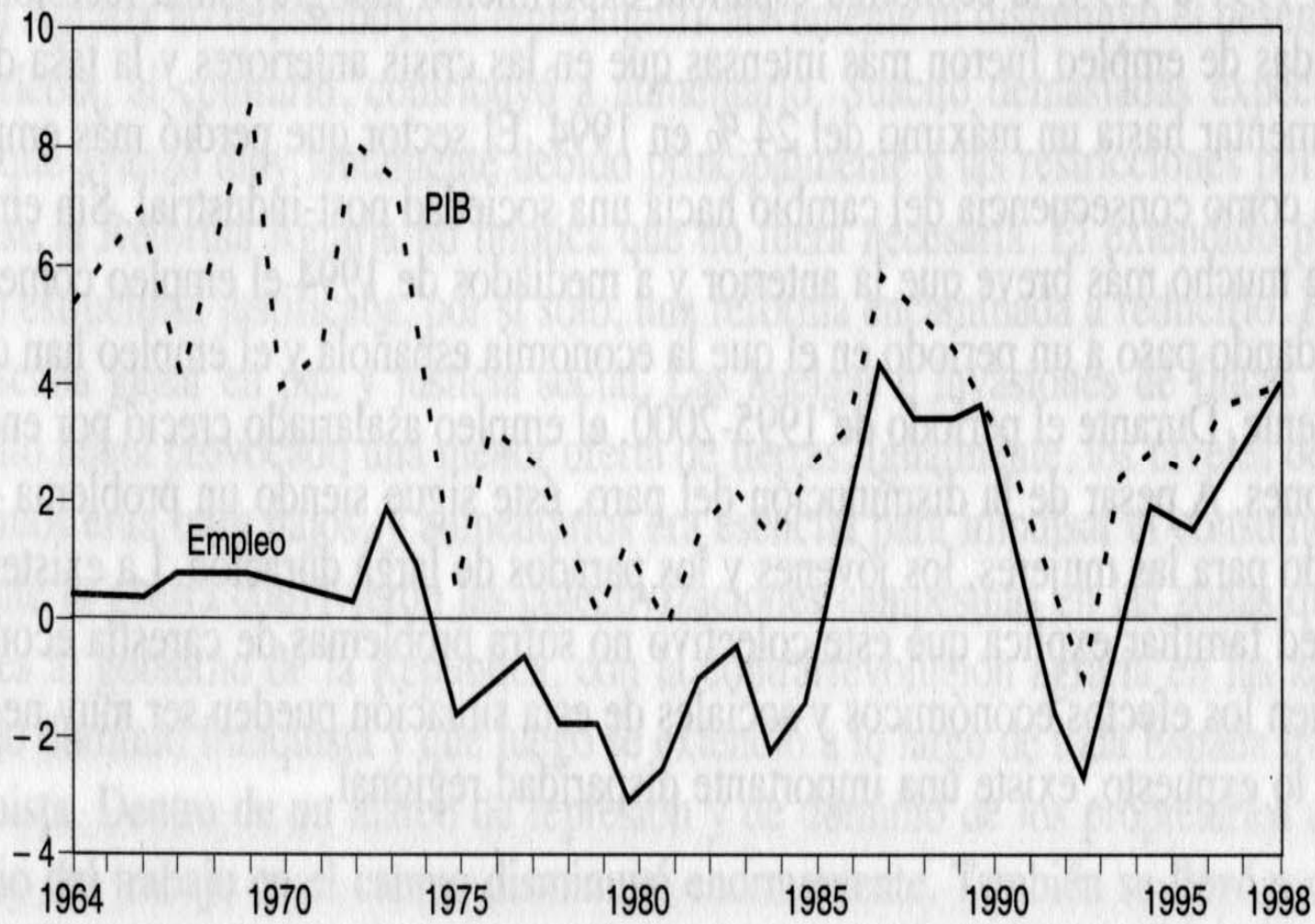
Regiones menos desarrolladas



## Mayor crecimiento, más desempleo

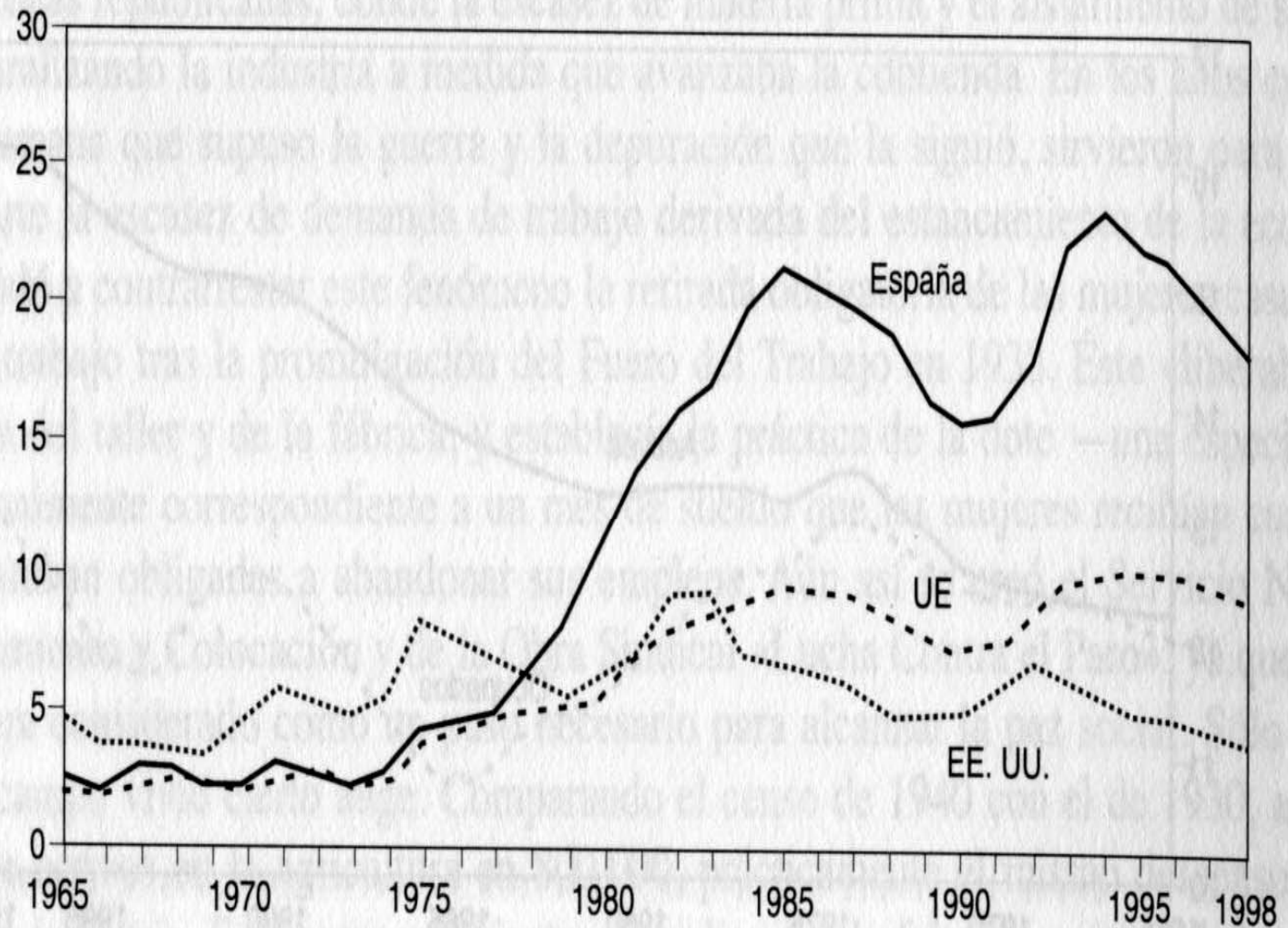
	Producto Interior Bruto Tasas de anuales de variación		Desempleo Tasas de anuales medias	
	1996	2004	1996	2004
ARGENTINA	5,5	9,0	17,2	13,6
BOLIVIA	4,4	3,6	3,8	8,5
BRASIL	2,7	4,9	5,4	11,5
CHILE	7,4	6,1	6,4	8,8
COLOMBIA	2,1	4,1	11,2	15,4
COSTA RICA	0,9	4,2	6,6	6,7
CUBA	7,8	3,0	7,6	2,0
ECUADOR	2,4	6,9	10,4	11,0
EL SALVADOR	1,7	1,5	7,5	6,5
GUATEMALA	3,0	2,7	5,2	3,1
HONDURAS	3,6	5,0	6,5	8,0
MÉXICO	5,2	4,4	5,5	3,8
NICARAGUA	6,3	5,1	16,0	9,3
PANAMÁ	2,8	6,2	16,4	14,0
PARAGUAY	0,4	4,0	8,2	10,0
PERÚ	2,5	4,8	8,0	9,4
R. DOMINICANA	7,2	2,0	16,5	18,4
URUGUAY	5,6	12,3	11,9	13,1
VENEZUELA	-0,2	17,9	11,8	15,3

GRÁFICO 29.3b. PIB y empleo en España, 1964-1998



FUENTE: G. García y C. Ródenas (1999), «Mercado de Trabajo», en García Delgado, J. L. (dir.), *Lecciones de Economía Española*, 4.ª Ed., Madrid, Civitas, pp. 277-305.

GRÁFICO 29.3c. Tasa de paro en España, Unión Europea y Estados Unidos, 1965-1998

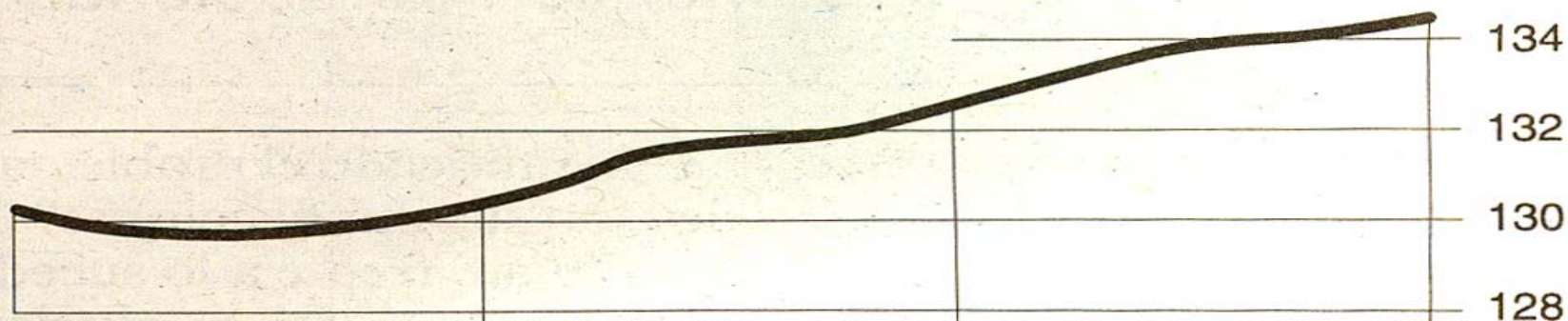


FUENTE: G. García y C. Ródenas (1999), «Mercado de Trabajo», en García Delgado, J. L. (dir.), *Lecciones de Economía Española*, 4.ª Ed., Madrid, Civitas, pp. 277-305.

# El mercado de trabajo en Estados Unidos

■ POBLACIÓN OCUPADA  
En millones de personas

134,468



■ TASA DE PARO  
En porcentaje

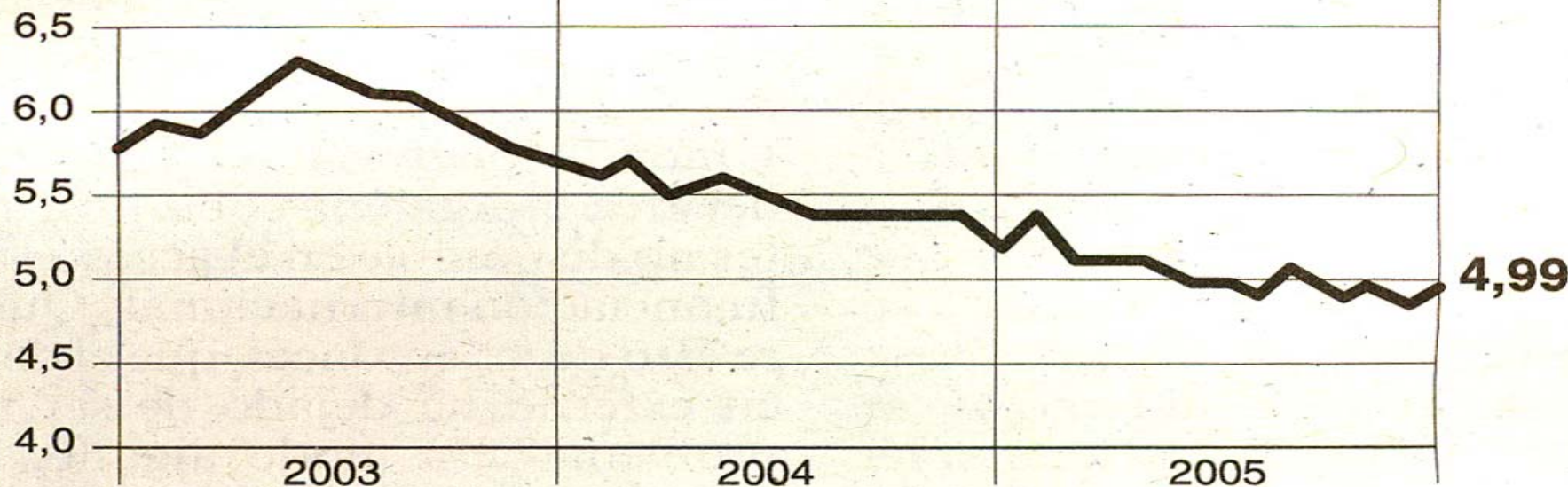
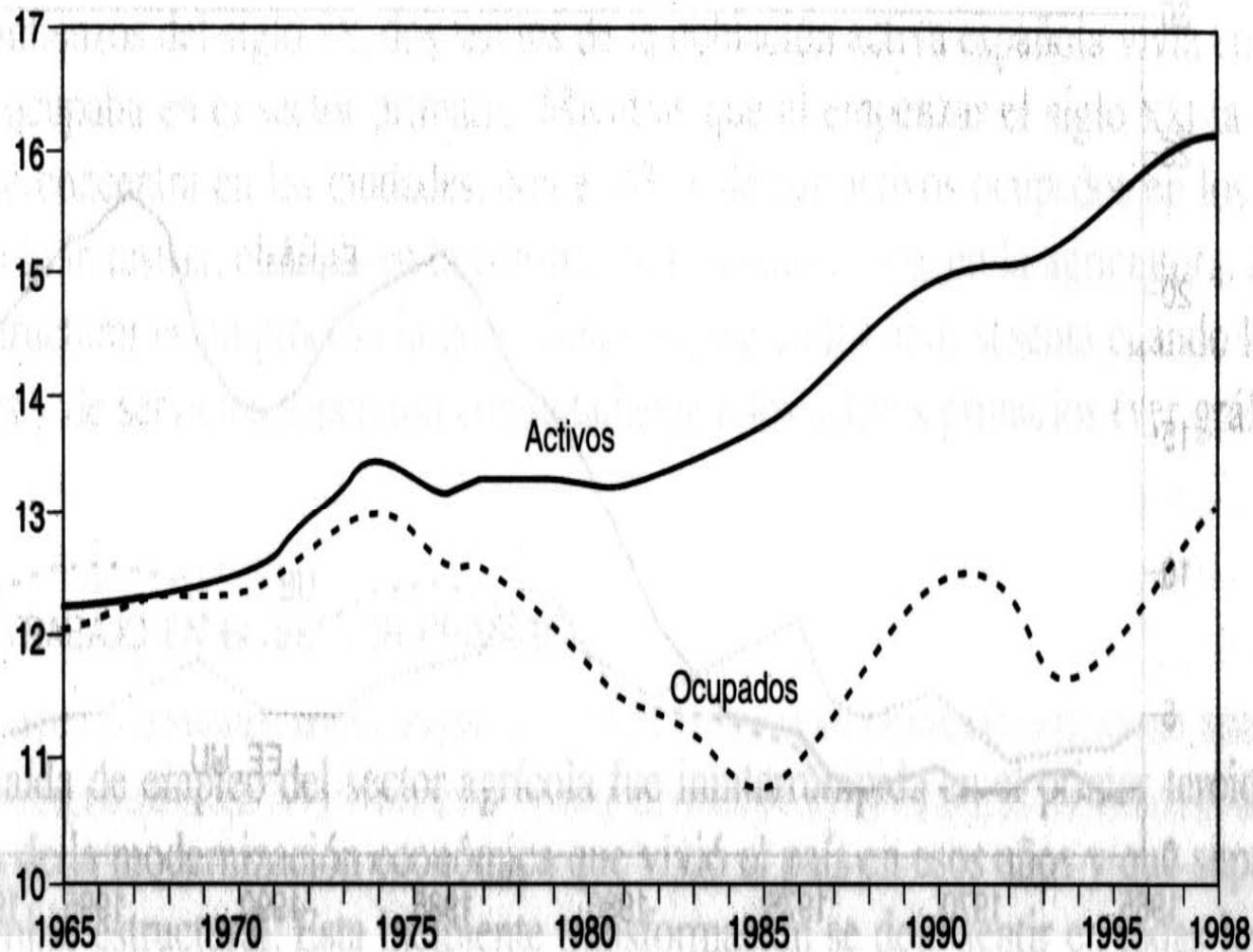




GRÁFICO 29.3a. Población activa y ocupada en España (millones), 1965-1998



FUENTE: G. García y C. Ródenas (1999), «Mercado de Trabajo», en García Delgado, J. L. (dir.), *Lecciones de Economía Española*, 4.ª Ed., Madrid, Civitas, pp. 277-305.

# Indicadores del mercado de trabajo

	España					UE			EE UU		
	1990	1995	2000	2001	2002	1995	2001	2002	1995	2001	2002
Tasa de empleo (1)	49,2	45,9	54,8	56,3	-	59,9	64,0	-	72,5	73,1	-
Tasa de empleo femenino (1)	30,7	31,2	40,3	41,9	-	49,7	54,9	-	65,8	67,1	-
Tasa de empleo de mayores (1)	36,8	32,1	36,8	38,9	-	35,9	38,6	-	55,1	58,4	-
Crecimient. de la tasa de empleo (2)	3,8	1,9	3,4	2,4	<b>1,3</b>	0,6	1,2	<b>0,4</b>	2,5	-0,3	<b>-0,5</b>
Empleo de jornada completa	47,8	44,2	53,8	55,3	-	56,0	59,0	-	-	-	-
Tasa de paro (2)	13,1	18,8	11,3	10,6	<b>11,4</b>	10,1	7,4	<b>7,6</b>	5,6	4,8	<b>5,7</b>
Paro de larga duración (1)	8,2	12,3	5,9	5,1	-	5,2	3,2	-	-	-	-
Paro en menores de 25 años	28,1	37,8	22,6	21,5	-	20,4	14,7	-	12,1	10,6	-
Crecimiento del salario nominal (2)	10,1	3,7	3,7	4,1	<b>4,2</b>	3,5	3,4	<b>3,1</b>	1,8	2,9	<b>2,4</b>
Crecim. real del coste unitario (2)	2,6	-2,0	-0,5	-0,4	<b>-0,2</b>	-1,1	0,7	<b>0,2</b>	-0,6	0,0	<b>-1,6</b>
Crecimiento de la productividad (2)	0,0	0,9	0,7	0,3	<b>0,5</b>	1,8	0,4	<b>0,6</b>	0,2	0,6	<b>2,9</b>
Impuestos sobre el salario medio (3)	-	-	37,6	37,9*	-	44,6	43,1	-	-	30,0	-
Impuestos sobre los salarios inferiores un 67% a la media (3)	-	-	32,8	33,3*	-	-	37,8*	-	-	27,7*	-

1. Datos ajustados para obtener una media anual conforme a la utilizada en los Indicadores Estructurales. OCDE.

2. Los datos de 2002 son los previstos por la Comisión Europea para otoño de ese mismo año. AMECO.

3. Porcentaje de los costes laborales del empleado (impuestos + contribuciones).

Tasa media calculada para trabajadores sin hijos. Datos de 2001, estimados. OCDE.

\*. Estimación.

## Un desempleado, soltero de 40 años y sin hijos recibe...

Dinamarca



**CUÁNTO** 90 por ciento del salario bruto, hasta un tope de mil 994 dólares mensuales. Todo es gravable.

**DURANTE CUÁNTO TIEMPO** Cuatro años.

**OBLIGACIONES** Participar en capacitación laboral u otros programas de reintegración al empleo.

**QUIÉN ES ELEGIBLE** Trabajadores que trabajaron 52 semanas en los tres años anteriores y pagaron el plan voluntario (como lo hace el 90 por ciento) durante un año.

Francia



**CUÁNTO** 57.4 por ciento del sueldo bruto, hasta un máximo de 7 mil 15 dólares mensuales. Pero los pagos son gravados, en especial en los niveles de ingresos altos.

**DURANTE CUÁNTO TIEMPO** Hasta 23 meses, que depende del historial de empleo.

**OBLIGACIONES** Francia ha tenido un éxito mixto al ligar los beneficios a la búsqueda de un nuevo empleo.

**QUIÉN ES ELEGIBLE** Bajo el plan obligatorio, trabajadores con seis meses de empleo en los 22 meses anteriores.

Alemania



**CUÁNTO** 60 por ciento del salario neto hasta un tope de 2 mil 18 dólares al mes.

**DURANTE CUÁNTO TIEMPO** 12 meses, desde febrero del 2006.

**OBLIGACIONES** Alemania extendió sus programas de capacitación y recortó las prestaciones que se pagan una vez agotado el seguro de desempleo.

**QUIÉN ES ELEGIBLE** Aquellos con ingresos anuales de hasta 74 mil 880 dólares en Alemania Occidental y 63 mil 360 dólares en Alemania Oriental que hayan trabajado durante al menos 12 meses en los tres años anteriores. El plan es obligatorio.

Estados Unidos  
(Pennsylvania  
y Louisiana)



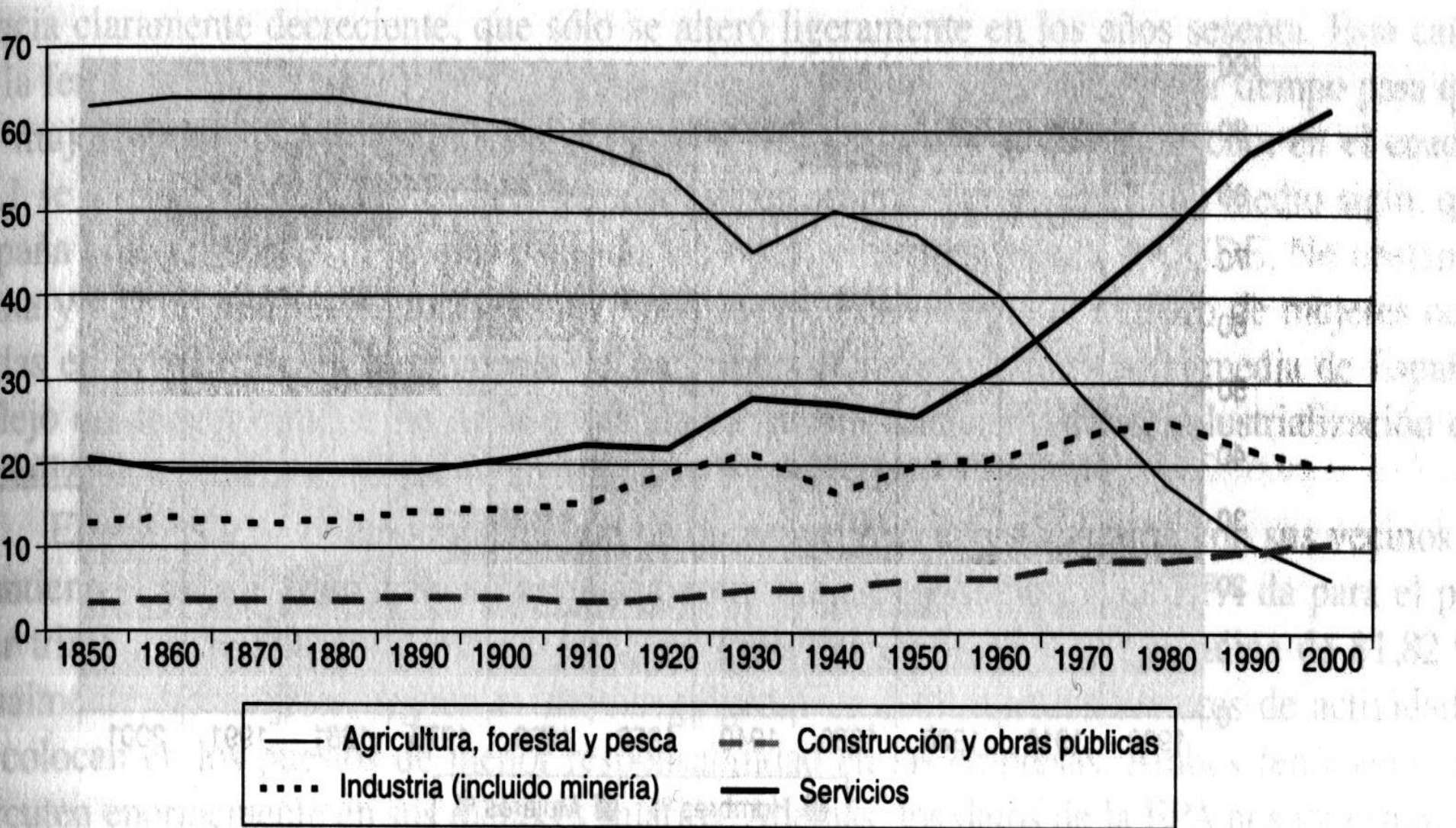
**CUÁNTO** Varía según el estado, pero hasta 486 dólares por semana en Pennsylvania y 258 dólares semanales en Louisiana. Aplican impuestos federales.

**DURANTE CUÁNTO TIEMPO** De 16 a 26 semanas en Pennsylvania, 21 a 26 semanas en Louisiana, salvo que Washington los extienda en circunstancias especiales.

**OBLIGACIONES** Debe ser capaz de y estar disponible para trabajar (ambos estados). Louisiana exige aceptar empleos que paguen 60 por ciento del salario anterior.

**QUIÉN COBRA** Trabajadores que ganaron una cantidad mínima en un periodo base de un año (mil 320 dólares en Pennsylvania y mil 200 dólares en Louisiana).

GRÁFICO 29.1. Evolución del empleo en España por sectores de actividad (1850-2000) (%)



FUENTE: Elaboración propia, L. Prados (2003), *El progreso económico de España (1850-2000)*, Madrid, Fundación BBVA.

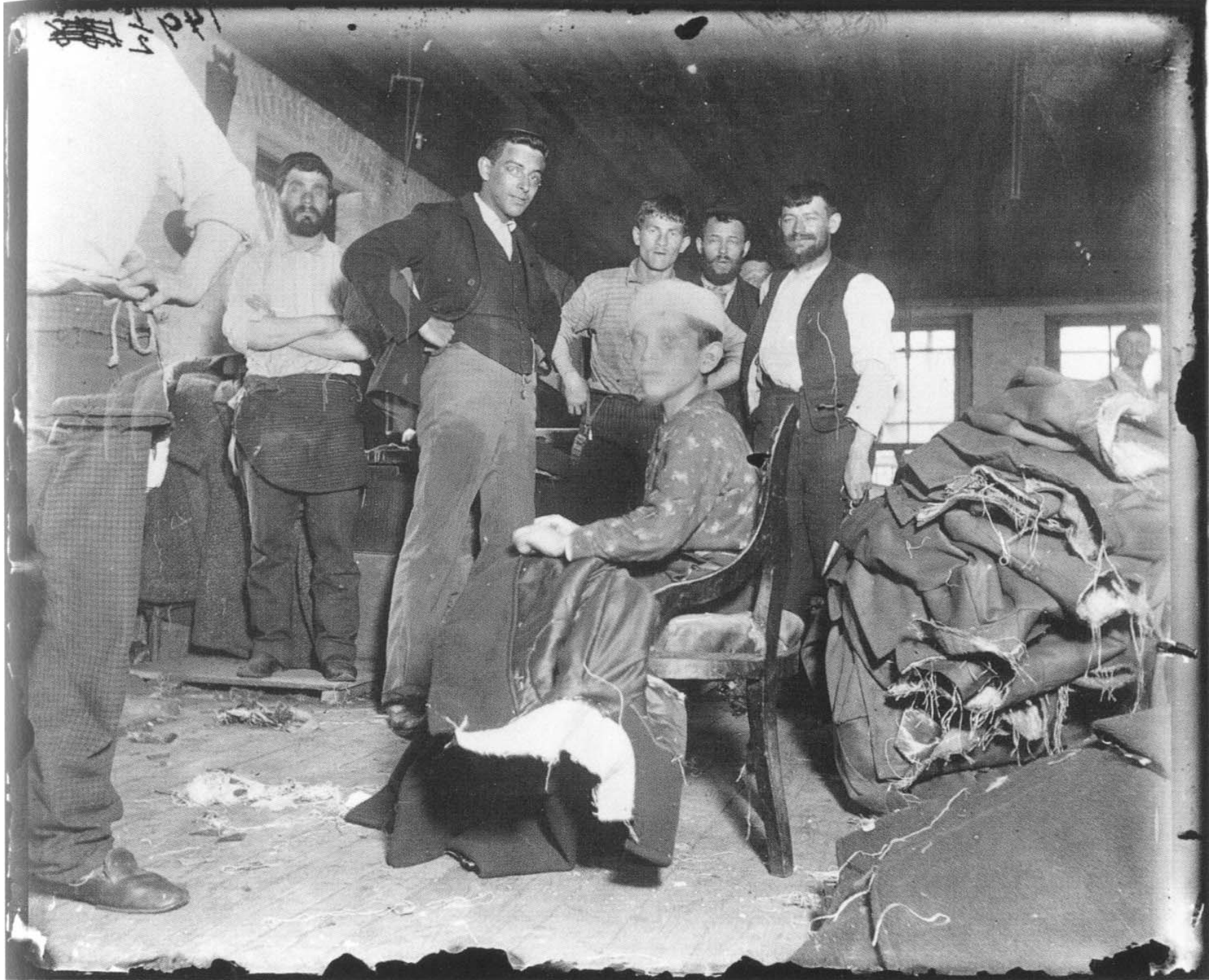






N.º 97  
Mulleres con cargas á cabeza. Cabanela- Navia de Suarna.

(arquivo Ebeling, nº 541)





- **I. ¿Qué son los mercados de trabajo, cómo funcionan?**
- Joyce, P. (1987), “The historical meanings of work: an introduction”, en P. Joyce, ed., *The historical meanings of work*, Cambridge University Press.
- Jacob, A. (1994), *Le Travail, reflet des cultures. Du sauvage indolent au travailleur productif*, París: PUF.
- McNulty, P. (1984), *The Origins and Development of Labor Economics*, MIT Press.
- Ashenfelter, O. y C. Layard (1994), *Manual de Economía del Trabajo*, Ministerio de Trabajo y Seguridad Social.
- Toharia, L. (comp.) (1983), *El mercado de trabajo: teoría y aplicaciones*, M° de Trabajo.
- Grantham, G. (1994), “Economic History and the History of Labour Markets”, in Grantham & MacKinnon (eds.), *Labour market evolution. The economic history of market integration, wage flexibility and the employment relation*, Routledge.

## • **II. La formación del mercado de trabajo capitalista.**

- Stanley L. Engerman, ed. (1999), *Terms of Labor: Slavery, Serfdom, and Free Labor*.
- Schlumbohm, J., “Labour in proto-industrialization: big questions and micro-answers”, en Maarten Prak (ed.), *Early Modern capitalism. Economic and social change in Europe, 1400-1800*, Routledge.
- Knotter, A., “Problems of the ‘family economy’: peasant economy, domestic production and labour markets in pre-industrial Europe”, en Prak (ed.), *Early Modern capitalism. Economic and social change in Europe, 1400-1800*.
- Lucassen, J., “Mobilization of labour in early modern Europe”, en Maarten Prak (ed.), *Early Modern capitalism. Economic and social change in Europe, 1400-1800*, Routledge.
- Berg, M. (1993), What difference did Women’s Work make to the Industrial Revolution? *History Workshop Journal*, 35.
- De Vries, J. (1994), “How did pre-industrial labour markets function ?”, in Grantham & MacKinnon (eds), *Labour market evolution. The economic history of market integration, wage flexibility and the employment relation*, Routledge.
- Sarasúa, C. (1994), *El servicio doméstico en la formación del mercado de trabajo madrileño, 1758-1868*, Siglo XXI.
- Arenas Posadas, C. (1999), *Empresa, mercados, mina y mineros. Río Tinto, 1873-1936*, Huelva: Universidad de Huelva.
- Burnett, J. (1994) *Idle Hands. The experience of Unemployment, 1790-1990*, Routledge.
- Aerts, E. y B. Eichengreen, eds. (1990), *Unemployment and underemployment in historical perspective*, Leuven University Press.
- E. P. Thompson (1967), “Time, work-discipline and industrial capitalism”, *Past & Present*, 38.

- **III. Políticas laborales en los siglos XVIII y XIX**
- Campomanes, Pedro Rodríguez de [1774] *Discurso sobre el fomento de la industria popular y Discurso sobre la educación popular de los artesanos y su fomento*, Instituto de Estudios Fiscales, Madrid 1975.
- Sarasúa, C. (2004), “Una política de empleo antes de la Industrialización: paro, estructura de la ocupación y salarios en la obra de Campomanes”, en F. Comín y P. Martín Aceña (eds), *Campomanes y su obra económica*, Instituto de Estudios Fiscales.
- Nielfa, G. (2003) “Trabajo, legislación y género en la España contemporánea: los orígenes de la legislación laboral”, en C. Sarasúa y L. Gálvez, eds., *¿Privilegio o Eficiencia? Mujeres y hombres en los mercados de trabajo*, U. de Alicante.
- Borrás, J. M. (1995), “Actitudes patronales ante la regulación del trabajo infantil, en el tránsito del siglo XIX al siglo XX”, *Hispania*, LV/2, 190, pp. 629-644.

- **IV. Salarios**

- *Hours of work and means of payment: the evolution of conventions in pre-industrial Europe*, Actas de la session B3b, XI International Economic History Congress, 1994.
- Scholliers, P. y V. Zamagni (eds.) (1995), *Labour's reward. Real wages and economic change in 19th and 20th century Europe*, Edward Elgar.
- Scholliers, P. y L. Schwarz, eds. (2003), *Experiencing Wages. Social and Cultural Aspects of Wage Forms in Europe since 1500*, Berghahn Books.

- **V. Género y mercados de trabajo.**
- Becker (1957), *The Economics of Discrimination*.
- Becker, G. (1965), “A Theory of the Allocation of Time”, *The Economic Journal*, vol. LXXX, 200, pp. 493-517.
- Núñez, C. E., ed (1998), *The microeconomic analysis of the household and the labour market, 1880-1939*. Sesión B17 del XII Congreso Internacional de Historia Económica.
- Blau, F., M. Ferber y Winkler (1998), *The Economics of Women, Men and Work*, Prentice Hall.
- Reich, M., D. Gordon y R. Edwards (1973), “A Theory of Labor Market Segmentation”, en A. Amsden, ed. *The Economics of Women and Work*, Penguin, 1980 (*Trabajo segmentado, trabajadores divididos*, M° de Trabajo).
- “Employment and Inequality in the US”, número especial de *Feminist Economics*, 4, 3 (1998).
- Borderías, C. (1993), *Entre líneas. Trabajo e identidad femenina en la España contemporánea. La Compañía Telefónica, 1924-1980*, Barcelona: Icaria.
- Pérez Fuentes, P. (1993), *Vivir y morir en las minas. Estrategias familiares y relaciones de género en la primera industrialización vizcaína: 1877-1913*, Bilbao: Universidad del País Vasco.

- **VI. Los mercados de trabajo de la economía globalizada.**
- Benería, L. (2001), “Shifting the risk: new employment patterns, informalization, and women’s work”, fotocopiado.
- Meulders, D., O. Plasman y R. Plasman (1997), “Atypical labour market relations in the European Union”, en *Gender and Economics. A European Perspective*, Routledge.
- Thomas, R. (1985), *Citizenship, Gender and Work: Social Organization of Industrial Agriculture*, University of California Press.
- Well, M. J. (1996), *Strawberry Fields. Politics, Class, and Work in California agriculture*, Cornell University Press.
- Philip Martin (2002), “El trabajo en la agricultura industrial. El caso de EE.UU”, *Areas. Revista de Ciencias Sociales* (número especial sobre *Trabajo y sociedad en los campos de la globalización agroalimentaria*), pp. 29-41.

- **VII. La voz de los trabajadores**
- Burnett, J. (1984), *Useful Toil. Autobiographies of Working People from the 1820's to the 1920's*, Bungay, Penguin Books.
- Kamata Satoshi (1993), *Toyota i Nissan. L'altra cara de la productivitat japonesa. El punt de vista dels treballadors*.
- VVAA. (2000), *Zapatos de cristal. La mujer como protagonista en la industria valenciana del calzado*, Valencia, Secretaria de la Dona del País Valencià de CCOO.